

Prodotto realizzata in collaborazione con Toscana Promozione Turistica				
NOME e DATI DELL'AZIENDA / ATTIVITA':				
a) Titolo del Prodotto BIKE – TREKKING – VACANZE IN FAMIGLIA				
In Sella all'avventura Avventura in natura Alla Scoperta della Natura				
Scegliere un titolo				
b) Affermazione del prodotto e valore				

- Il valore del prodotto (Why)

Indichi secondo la sua esperienza i tratti caratterizzanti e che danno valore al prodotto

Prodotto realizzata in collaborazione con Toscana Promozione Turistica

Bisogni (motivazioni primarie e implicite del viaggio)

Indichi secondo la sua esperienza i bisogni di viaggio ai quali il suo prodotto risponde A titolo esemplificativo

Sicurezza (prendersi cura, vicinanza, calore, fiducia)

Eccitazione (vitalitá, divertimento, creativitá, cambiamento)

Autonomia (status, orgoglio, successo, riconoscimento)

Avventura (libertá, coraggio, ribellione, rischio)

Disciplina (precisione, logica, ragione)

Godimento (gratificazione dei sensi, stile di vita, sentirsi più giovani, appagamento)

c) Attrattività

Attrattori

Prodotto realizzata in collaborazione con Toscana Promozione Turistica

Attrazioni

Ovvero luoghi di particolare interesse all'interno o fuori dagli attrattori elencati in precedenza (max. 5/6) tipo itinerari segnati di rilievo, Eventi del mondo bike

Quale è il luogo (o i luoghi) - come il suo hotel, una cantina, museo, borgo, evento, parchi, riserve naturali, centro storico, evento, ecc. - senza il quale (senza i quali) non esisterebbe il prodotto turistico in questione? Dove si fermano i suoi turisti per almeno mezza giornata?

Quale è il comune o i comuni dove opera con la sua attività turistica (dove ha una sede operativa o porta i suoi ospiti)?

Servizi dedicati

Indichi i servizi ai quali il suo prodotto risponde. Si veda i servizi riportati

(ad esempio tra i servizi essenziali per turismo Bike)

- Strutture bike friendly (spazio chiuso, attrezzatura di base per manutenzione, cene sostanziose e pasti a sacco)
- Servizio di riparazione bici
- Servizio di lavaggio bici
- Punti vendita biciclette e accessori

Prodotto realizzata in collaborazione con Toscana Promozione Turistica

(ad esempio tra i servizi essenziali per famiglie)

- strutture family friendly (con disponibilità giochi da tavolo, giochi nell'area esterna)
- animazione per bambini
- itinerari e attività con difficoltà esplicitata per i bambini
- prodotti specifici per bambini stranieri (laboratori in lingua, attività tradotte)-

Attività realizzabili e fruibilità, descrivendo chi ne può fruire e come

- Esperienza adatta a
- Lingue
- Programma
- Livello di difficoltà
- Su chiamata o prenotazione
- n° min. E n° max. Partecipanti

Stagionalità

- In quale periodo dell'anno vengono in visita i turisti ascrivibili a questo prodotto?

☐ Inverno

SCHEDA ACTIVE TOURISM Prodotto realizzata in collaborazione con Toscana Promozione Turistica				
□ autunno□ primavera□ estate				
In quale periodo dell'anno prenotano i suoi turisti?				
• Attività da integrare (terme, arte, enogastronomia,) Indicare servizi e attività che possono essere complementari con i propri servizi (già in essere o possibili collaborazioni in base alla propria esperienza / richiesta utenza)				

Prodotto realizzata in collaborazione con Toscana Promozione Turistica

d) Accoglienza- Risorse e Servizi collegati

• <u>Tipologia di operatori coinvolti (indicare operatori del territorio):</u>

NCC Riserve Naturali

Guide bike Strutture ricettive Parchi avventura
Guide ambientali Ristoranti Parchi naturali

Società Sportive Botteghe di paese Associazioni culturali/pro loco

Maneggio Aziende Vitivinicole Musei ed Ecomusei
Bike rental Aziende agricole

Prodotto realizzata in collaborazione con Toscana Promozione Turistica

e) Target e mercati di riferimento

, <u> </u>						
Profilo del turista						
turista dell'active tourism viaggia prevalentemente in famiglia, maggiormente con figli adolescenti, oppure in coppia. Gli						
aliani presentano una maggiore tendenza a viaggiare con gli amici. Marginale è il ruolo dei gruppi organizzati da agenzie,						
CRAL, associazioni o parrocchie.						
- Qual è, in prevalenza, il profilo del turista che fruisce i suoi servizi ?						
Giovani						
☐ Giovani coppie						
Famiglie con bambini piccoli						
Famiglie con bambini adolescenti						
☐ Coppie di mezza etá						
☐ Coppie di pensionati						
☐ Single/Solo						
☐ Gruppi organizzati						
☐ GLBT						
☐ Gruppi di amici						
☐ Scuole						
☐ Uomini di affari						
Quale è la modalità (prevalente) di organizzazione del viaggio dei turisti che fruiscono dei suoi servizi?						
☐ Indipendente						
Parzialmente organizzato (es: Fly and Drive)						
☐ Organizzato						

SCHEDA	$\Lambda \cap T \Gamma \cap T$	
SCHEDA	ACTIVE	OUDION

		SCHEL	JA ACTIVE	IOURISIN	/I		
Prod	otto realizzat	ta in collal	borazione cor	n Toscana Pi	romozione Turistic	ca	
Provenienza (in Da dove vengono (in pre Centro Nord Toscana Germania Paesi Bassi	-	spiti (regione					
A : - : : : :			all a a suriata	/84 o al a 154 à			
 Accessibilità secondo indagine Clamercato italiano predizione rispondenti), mentre i taliano 	SET: _Mercato d lige un contatto	diretto cor	n la struttura rice	ettiva soprattuti	to email/ telefono (ind	•	
Indicare le modalità pr	escelte dalla sua	a clientela					

SCHEDA ACTIVE TOURISM Prodotto realizzata in collaborazione con Toscana Promozione Turistica	
 Fascia di mercato Su quale fascia di mercato si collocano i suoi servizi? 	
☐ Budget ☐ Economy	
☐ Premium ☐ Luxury	

	Prodotto realizzata in collaborazione con Toscana Promozione Turistica				
	Prodotto realizzata in collaborazione con Toscana Promozione Turistica				
- <u>Q</u>	uanto pesano (in %) sul suo fatturato o sulla sua attività i flussi turistici legati a questa tipologia di				
<u>vi</u>	aggio?				
	più del 75%				
	☐ tra il 50 e il 75%				
	☐ tra il 25% e il 50%				
	☐ meno del 25%				
- P	otrebbe stimare il numero di turisti (afferenti a questo prodotto turistico) che ogni anno visita il suo				
aı	mbito territoriale?				
	□ più di 1 milione				
	☐ tra 500 mila e 1 milione				
	tra 100 mila e 1 milione				
	meno di 100 mila				
f) Acce	sso alla destinazione				
• <u>Ti</u>	pologie di accesso alla destinazione				
	ome arrivano nella destinazione? Con quali mezzi?				
	☐ Mezzo proprio auto				
	☐ Mezzo proprio camper				
	☐ Autonoleggio				
	☐ Bus organizzato				
	☐ Bus trasporto pubblico				

	SCHEDA ACTIVE TOURISM Prodotto realizzata in collaborazione con Toscana Promozione Turistica				
	☐ Treno regionale				
	☐ Treno AV				
	☐ Aereo				
	A piedi / in bici				
•	Mobilità in loco				
-	Con quali mezzi si muovono sul territorio?				
	☐ Mezzo proprio				
	☐ Autonoleggio				
	☐ Bus organizzato				
	☐ Bus trasporto pubblico				
	☐ Treno regionale				
	☐ A piedi				
	☐ A cavallo				
	In bici				

Prodotto realizzata in collaborazione con Toscana Promozione Turistica

Costi e Caratteristiche servizio

Indicare fascia di prezzo

- per servizio specifico
- per pacchetto
- promozioni per gruppi
- promozioni per early booking

Prodotto realizzata in collaborazione con Toscana Promozione Turistica

•	Termini	di	prenotazione	e:
---	---------	----	--------------	-----------

- deadline prenotazioni
- politiche di cancellazione

g) CANALI INFORMATIVI

Per ognuno dei mercati principali dai quali provengono i suoi ospiti, indichi il nome del media che secondo Lei ha avuto più influenza per far conoscere la sua destinazione.

MERCATO	MEDIA

Prodotto realizzata in collaborazione con Toscana Promozione Turistica

h) CANALI DISTRIBUTIVI

Per ognuno dei mercati principali dai quali provengono i suoi ospiti, indichi il nome della piattaforma, del sito, del tour operator, ecc dal quale vengono il maggior numero di prenotazioni.

MERCATO	CANALE DISTRIBUTIVO

PRESTAZIONE DEL CONSENSO

□ ACCETTO e presto il consenso al trattamento suddetto. Il Titolare procederà in questo caso ad utilizzare i dati raccolti per finalità statistiche legate all'offerta turistiche della destinazione Ambito

□ NON ACCETTO e NON presto il consenso al trattamento suddetto. In questo caso NON verranno espletate le attività di raccolta statistica

Nome file: Scheda prodotto ACTIVE TOURISM CASENTINO.docx

Directory:

/Users/marinamariottini/Library/Containers/com.microsoft.Word/Dat

a/Documents

Modello: /Users/marinamariottini/Library/Group

Containers/UBF8T346G9.Office/User

Content.localized/Templates.localized/Normal.dotm

Titolo: Oggetto:

Autore: Marina Mariottini

Parole chiave: Commenti:

Data creazione: 06/04/21 21:51:00

Numero revisione: 2

Data ultimo salvataggio: 06/04/21 21:51:00 Autore ultimo salvataggio: Marina Mariottini

Tempo totale modifica 0 minuti Data ultima stampa: 06/04/21 21:51:00

Come da ultima stampa completa

Numero pagine: 14 Numero parole: 1.078

Numero caratteri: 8.017 (circa)